

Chargé de développement commercial

(Le genre masculin est utilisé dans le présent document comme genre neutre)

Durée de l'emploi : Entre 2 et 6 mois

Nombre d'heures par semaine : temps partiel ou temps complet

Rémunération : Prime de stage de 110\$ par mois

Lieu de l'emploi : Grandir sans frontières, 4932 rue Wellington, Montréal H4G 1X6

Début du stage : ASAP

Description de l'emploi :

Le chargé de développement commercial sera responsable de gérer le volet réparation de matériel informatique.

Dans le cadre de sa mission, il devra remplir les tâches suivantes :

- Prendre en charge et renseigner la clientèle au téléphone et en direct ;
- Assurer le bon fonctionnement du service de réparation informatique en gérant l'équipe de bénévoles techniciens ;
- Élaborer des stratégies de développement commercial afin de faire mieux connaître le service auprès du public cible ;
- Gérer le roulement des stocks de l'entrepôt : récupération de matériel, don et vente ;
- Développer des relations d'affaires avec des entreprises pour mettre en place des partenariats durables ;
- Autres tâches connexes.

Exigences et compétences recherchées :

- Suivre ou avoir suivi un programme d'études postsecondaires dans le domaine de la gestion de commerce, du marketing, du management ou toute autre expérience pertinente ;
- Être autonome et débrouillard ;
- Avoir un gout prononcé pour la résolution de problèmes ;
- Connaissances en micro-informatique, un atout.

Pour postuler, envoyez CV et lettre d'intention à info@grandirsansfrontieres.org